

# AVA-MSFsystem

Mobile Sale Force SYstem



**AVATech**

[www.avatech-bo.com](http://www.avatech-bo.com)



# Introducción

## ¿Qué es AVA- MSFSystem?

El sistema AVA-MSFSystem se desarrolló para proveer la mayor visibilidad en tiempo real de las actividades realizadas por la fuerza de ventas, así proporcionar a la gerencia de una herramienta especializada que les permita asegurar un rendimiento más eficaz y preciso de sus trabajadores en el área activa de trabajo.

Permite la gestión comercial móvil de la fuerza de ventas de su empresa, entregándole la capacidad de entregar y recolectar información de manera inmediata de forma inalámbrica, para la toma de decisiones o labores administrativas y de control de inventarios.

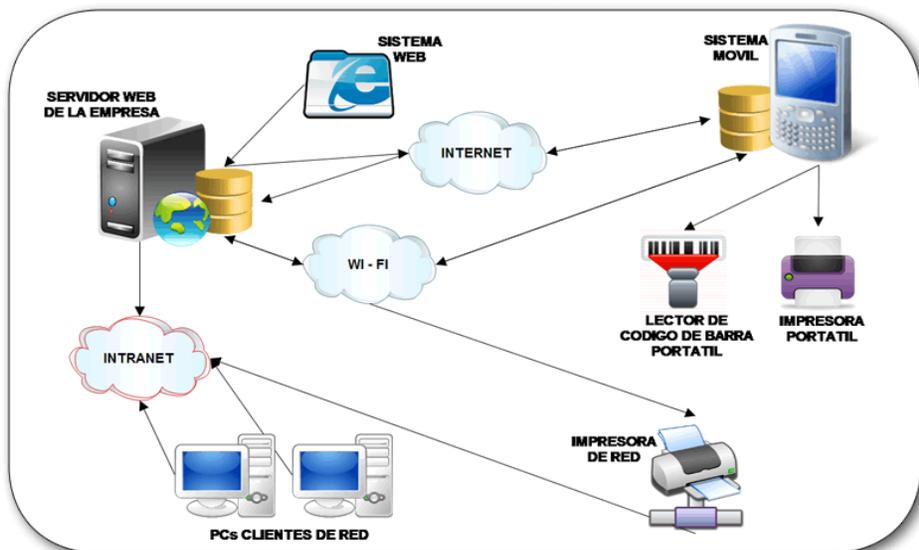
Podrá verificar que su planificación está siendo ejecutada de manera óptima, convirtiendo el proceso de ventas, pedido y cobranzas en una acción rápida y sencilla que le permitirá aumentar su productividad.

## ¿Cómo funciona?

El vendedor sincroniza la información mediante wi-fi en segundos, el dispositivo móvil almacena toda la información en su base de datos lo cual le permite trabajar off-line y on-line paralelamente.

Durante las tareas de ventas con facturación, levantamientos de pedidos y cobranzas, el vendedor dispone de toda la información importante del cliente (Limite de crédito, estado de cuentas, descuentos, encuestas, promociones, etc.).

*Toda transacción realizada en los dispositivos viene acompañada del registro de la posición geográfica, la cual es enviada inmediatamente on-line a la central. Al mismo tiempo se va realizando la captura de la posición del dispositivo, la cual nos ayuda a verificar el comportamiento del vendedor y asegurarnos de que se esta cumpliendo la planificación requerida.*



Modelo de Trabajo de AVA-MSFSystem



El dispositivo esta enlazado con una impresora portátil, la cual nos permite realizar impresiones de facturas en cliente, recibos de cobranzas, resúmenes de ventas y todo reporte necesario.

Al finalizar su jornada el vendedor retorna a la empresa y vuelve a sincronizar su dispositivo para asegurarse que toda la información se encuentre en el sistema de gestión en caso de que alguno no haya podido ser enviado on-line.

## Ventajas del Producto

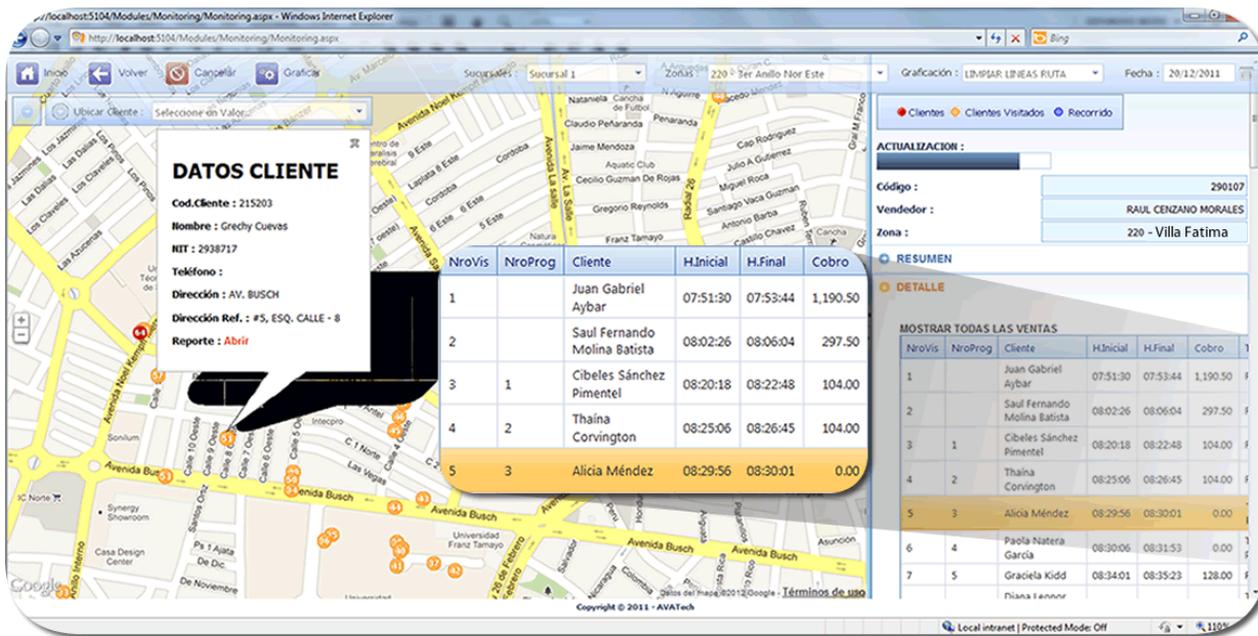
Las ventajas que ofrece AVA-MSFSystem son considerables ya que reduce drásticamente el tiempo de espera de clientes al realizar un pago e inclusive al momento de decidir que producto quiere pedir o comprar.

Es la solución que su empresa precisa para aumentar la eficiencia de su equipo de ventas y optimizar el proceso de toma de pedidos y cobranzas. Es fácil de utilizar, aplicación sumamente portátil con volúmenes intuitivos de trabajo y lógica detallada del negocio en el dispositivo móvil.

- Facturación in-situ de la ventas
- Generación de pedidos de forma rápida, intuitiva y de fácil manejo.
- Proceso de cobranzas ágil
- Consultas on-line del stock de los productos
- Atención personalizada del cliente
- Envío y recepción de mensajería en tiempo real
- Ubicación gráfica del cliente
- Impresión de facturas, pedidos, cobranzas y recibos
- Reutilización del dispositivo portátil para otra actividades
- Consulta rápida y en tiempo real de pedidos realizados, ventas y cobranzas realizadas
- Consulta rápida y en tiempo real de precios, stock de productos, estado de cuentas, etc
- Validación de los datos ingresados bajo las normas y políticas de la empresa
- Flexible, escalable y adaptable a cada escenario concebible

# Características principales

## Web



**Formulario de seguimiento en tiempo real**

### **Seguimiento en tiempo real**

Podrá controlar el cumplimiento de la ruta planificada en tiempo real y en el orden de asignación. Visualizar las transacciones y la cantidad de motivos de no venta para generar indicadores sobre los valores.

### **Planificación de Rutas**

Permite elaborar la planificación de visitas de la semana en el orden deseado, optimizando los tiempos y aumentando la productividad de la fuerza de ventas.

### **Alertas**

Permite configuraciones de niveles de indicadores críticos basados en la planificación de visitas y recaudaciones ejecutadas.

### **Encuestas dinámicas**

Podrá realizar la configuración de encuestas dinámicas y recoger la información inmediata digitalizada de cada cliente.

### **Mensajería instantánea**

Permite establecer un sistema de comunicación económico y directo con su fuerza de ventas y viceversa.



## Móvil

### **Gestión de clientes**

Permite el registro de clientes nuevos, actualizar los existentes y capturar la posición geográfica de los mismos.

### **Gestión de Ventas**

Podrá contar con la información actualizada de cada cliente, seguir una guía de la ruta planificada e incluso contar con una vista grafica para ubicar sus clientes de forma rápida para ejecutar su proceso de ventas.

### **Gestión de cobranzas**

Permite al vendedor realizar cobranzas pendientes así como una impresión de recibo de cobro y estado de cuentas del cliente.



### **Encuestas dinámicas**

El vendedor podrá recolectar la información de sus clientes de forma rápida y sencilla. Así ejecutar los procesos de recopilación de información del mercado.

### **Mensajería instantánea**

Permite al vendedor realizar consultas y recibir notificaciones de sus supervisores.

### **Consultas en línea**

El vendedor podrá contar siempre con la información de precios y stock del almacén.

## Especificaciones técnicas

### Móvil

Utiliza Windows Mobile 6.0, 6.1, 6.5, ActiveSync, Internet Explorer Mobile.

### Servidor

El servidor requiere Windows Server 2003 o 2008, configuración de SMTP-Server (envío de correo electrónico), Configuración de Servidor de páginas WEB (Internet Information Server), Microsoft Framework 4.0 y SQL Server 2008.



### **AVATech**

Av. Radial castilla Nro. 3, B.Las Palmas, Santa Cruz - Bolivia  
Teléfono: (591-3) 3-526211 // 3-526277  
WEB: [www.avatech-bo.com](http://www.avatech-bo.com)  
Correo electrónico: info@avatech-bo.com